Министерство науки и высшего образования Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Самарский государственный технический университет»

Филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Самарский государственный технический университет» в г. Белебее Республики Башкортостан

Директор филиала ФЕБОУ ВО «СамГТУ»

в г. Белебее Республики Башкортостан

2020 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.В.02.ДВ.03.02 Кросс-культурный менеджмент

Направление подготовки (специальность) 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль) Экономика и управление на предприятиях

топливно-энергетического комплекса

Квалификация Бакалавр

Форма обучения Заочная

Выпускающая кафедра Строительство

Кафедра-разработчик Строительство

Курс	Час. /з.е.	Лекции,	Лаб.раб,	Практ.	КСР	CPC	Контроль	Форма контроля
		час.	час.	зан., час.				
3	216/6	4		6	6	191	9	Экзамен
Итого	216/6	4		6	6	191	9	Экзамен

Рабочая программа дисциплины (РПД) разработана в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профилю подготовки «Экономика и управление на предприятиях топливно-энергетического комплекса», утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12.01.2016 № 7 и соответствующего учебного плана.

Разработчик РПД:		
д.э.н., профессор (должность, степень, ученое звание)	(подпись)	<u>Л.А. Ильина</u> (Ф.И.О.)
РПД рассмотрена и одобрена на заседании кафедры (45) м 2020 г., протокол №	Строительство	
Заведующий кафедрой	(подписк)	М.Е. Сапарёв (Ф.И.О.)
Руководитель образовательной программы	(подпусь)	О.В. Валеева (Ф.И.О.)

СОДЕРЖАНИЕ

 перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с 	
планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
ו ו ול לו / לוי /	5
3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических	
часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебны:	Χ
занятий) и на самостоятельную работу обучающихся	6
4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием	
отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий	6
4.1. Содержание лекционных занятий	6
4.2. Содержание практических занятий	8
4.3. Содержание самостоятельной работы	9
5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся	ПО
дисциплине (модулю)	10
6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по	
дисциплине (модулю)	10
7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения	
дисциплины (модуля)	10
8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимь	SIX
¬	10
9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля	10
10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении	
образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного	
обеспечения и информационно-справочных систем	12
11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления	
1	13
	14
Фонд оценочных средств	15
1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения	40
образовательной программы	16
2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их	40
формирования, описание шкал оценивания	16
3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний,	
умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие процесс формирования	40
компетенций в ходе освоения образовательной программы	19
4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыко	
\	25
Аннотация рабочей программы дисциплины (модуля)	26

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы Таблица 1

№ п/п	Планируемые результаты освоения (код и наименование компетенции)	Планируемые результаты обучения (знания, умения, навыки)
Обще	культурные	
1	ОК-5 Способность работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия	Знать: 3 1(ОК-5) — І принципы функционирования профессионального коллектива, понимать роль корпоративных норм и стандартов Уметь: У 1(ОК-5) — І работать в коллективе, эффективно выполнять задачи профессиональной деятельности Владеть: В 1(ОК-5) — І приемами взаимодействия с сотрудниками, выполняющими различные профессиональные задачи и обязанности
Проф	ессиональные	
2.	ПК-2 Владение различными способами разрешения конфликтных ситуаций при проектировании межличностных, групповых и организационных коммуникаций на основе современных технологий управления персоналом, в том числе в межкультурной среде	Знать: З 1(ПК-2) — Современные технологии управления персоналом, концепции построения мотивационных программ работников в соответствии с целями организации, включая нематериальные виды и формы мотивации З 3(ПК-2) — Закономерности зарождения, возникновения, развития, разрешения и завершения конфликтов любого уровня в трудовом коллективе З 4(ПК-2) — Методы определения и оценки личностных и профессиональных компетенций при проектировании организационных коммуникаций Уметь: У 1(ПК-2) — Работать в коллективе, выстраивать эффективные коммуникации с коллегами и руководством, моделировать поведение персонала У 3(ПК-2) — Обеспечивать единоначалие и коллегиальность в обсуждении и решении вопросов, материальных и моральных стимулов повышения эффективности производства, применение принципа материальной заинтересованности и ответственности каждого работника за индивидуальные результаты работы, а также всего коллектива У 6(ПК-2) — Согласовывать мероприятия адаптации и стажировки персонала с возможностями технологического процесса, внедрять системы вовлечения работников в корпоративную культуру, воспитания персонала в соответствие с корпоративными ценностями предприятия Владеть: В 1(ПК-2) — Методами управления межличностными отношениями, формирования команд, развития лидерства и исполнительности, выявления талантов, определения удовлетворенности работой В 2(ПК-2) — Навыками определения и анализа внутренних коммуникаций персонала, методами решения кадровых проблем и трудовых комификтов
3	ПК-12 Умение организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами, используя системы сбора	конфликтов Знать: 3 1(ПК-12) –I методы сбора необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов

необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов, направленных на развитие организации (предприятия, органа государственного или муниципального управления)

Уметь:

У 1(ПК-12) —I

использовать системы сбора необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов, направленных на развитие организации (предприятия, органа государственного или муниципального управления) Владеть:

B 1(ΠK-12) –I

навыками организации и поддержания связи с деловыми партнерами

2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Кросс-культурный менеджмент» относится к дисциплинам вариативной части блока Б1.В.02 учебного плана по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профилю подготовки «Экономика и управление на предприятиях топливно-энергетического комплекса».

В таблице 2 приведены предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций дисциплины в соответствии с матрицей компетенций ОП.

Nº	Код и наименование	Предшествующие	Габлица 2 Последующие
п/п	компетенции	дисциплины	дисциплины
	екультурные	H. od. m. o.	Huedania.
1	ОК-5 Способность работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия	Правоведение. Психология социальных коммуникаций. Социология. Психология делового общения Управленческие компетенции. Учебная практика: практика по получению первичных профессиональных умений и навыков.	Конфликт-менеджмент Управленческие компетенции. Психология делового общения Производственная практика: практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности. Производственная практика: преддипломная практика.
Проф	оессиональные при при при при при при при при при при 	1	1
2	ПК-2 Владение различными способами разрешения конфликтных ситуаций при проектировании межличностных, групповых и организационных коммуникаций на основе современных технологий управления персоналом, в том числе в межкультурной среде	Управленческие компетенции. Психология делового общения. Учебная практика: проектная практика	Управленческие компетенции. Психология делового общения Конфликт-менеджмент. Производственная практика: практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности Производственная практика: преддипломная практика
3	ПК-12 Умение организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами, используя системы сбора необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов, направленных на развитие организации (предприятия, органа государственного или муниципального управления)	Управленческие компетенции. Психология делового общения Учебная практика: проектная практика	Управленческие компетенции. Психология делового общения Практико-ориентированный проект. Учебная практика: проектная практика. Производственная практика: преддипломная практика. квалификационной работы.

3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Таблица 3

Вид учебной работы	Всего часов	Курс 3
Аудиторная контактная работа (всего)*	10	10
в том числе:	4	4
лекционные занятия (ЛЗ)*		
практические занятия (ПЗ)*	6	6
Внеаудиторная контактная работа: КСР	6	6
Самостоятельная работа (всего)	191	191
в том числе:	60	60
подготовка к практическому занятию		
самостоятельное изучение материала	60	60
подготовка к экзамену	71	71
Контроль	9	9
ИТОГО: час.	216	216
ИТОГО: з.е.	6	6

4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

Таблица 4

Ma	Наименование	Виды учебной нагрузки и их трудоемкость, часы						
№ раздела	раздела дисциплины	лз	П3	КСР	CPC	Контроль	Всего часов	
1	Кросс- культурный менеджмент: предмет, история и методы	1	2	-	40	-	43	
2	Кросс- культурные проблемы международног о менеджмента	1	2	-	40	-	43	
3	Кросс- культурные коммуникации	2	2		40		44	
1-3	Контактная внеаудиторная работа.	-	-	6	-	-	6	
1-3	Подготовка к экзамену.	-	-	-	71	9	80	
	Итого:	4	6	6	191	9	216	

4.1. Содержание лекционных занятий

			таолица э
№ ЛЗ	Nº	Тема лекционных занятий и перечень	Количество
	раздела	дидактических единиц	часов*
		3 курс	
1	1	Тема 1.1. Кросс-культурный менеджмент в условиях глобализации мировой экономики. Кросс-культурный менеджмент как отрасль знания и особый вид деятельности. Предмет кросс-культурного менеджмента. История возникновения кросс-культурного менеджмента. Тема 1.2. Определение понятия культуры. Определения культуры.	2

	1		
		Структура культуры.	
		Роль языка в культуре. Вербальные и невербальные	
		коммуникации	
		Функции культуры. Тема 1.3. Различные подходы к исследованию феномена	
		•	
		культуры. Философский подход к культуре.	
		Культурантропологический подход.	
		Социологический подход.	
		Семиотический подход	
		Социально-психологический подход.	
		Тема 2.1. Роль национальной культуры в международном	
		бизнесе.	
		Определение культуры применительно к кросс-культурному	
		менеджменту.	
		Понятия национального менталитета и национального характера.	
		Влияние национальной культуры на экономическое поведение	
		менеджеров и предпринимателей.	
		Тема 2.2. Отношения между людьми в различных культурах.	
		Культуры, ориентированные на статус или достижения.	
		Высокий или низкий контекст.	
		Эмоциональные и нейтральные культуры.	
		Личность и цель.	
		Конкретные и универсальные культуры Тема 2.3. Типичные ошибки с представителями разных	
		культур и причины кросс-культурного шока.	
		Причины нарушения кросс-культурных коммуникаций.	
		Проблема (ловушка) восприятия.	
		Проблема стереотипов.	
		Восприятие культуры членами общества: этноцентризм,	
		релятивизм	
		Особенности кросс-культурных коммуникаций. Вербалика.	
	2	Особенности кросс-культурных коммуникаций. Паравербалика и	
	_	невербалика.	
		Кросс-культурный шок (самостоятельное изучение).	
		Тема 2.4. Обзор важнейших параметров культуры.	
		Время и пространство. Векторное и спиральное восприятие	
		времени в различных культурах.	
		Культуры с моноактивным, полиактивным и реактивным отношением ко времени.	
		Отношением ко времени. Отношение к природе	
		Тема 2.5. Отношения между людьми в различных культурах.	
		Культуры, ориентированные на статус или достижения.	
		Высокий и низкий контекст.	
		Эмоциональные и нейтральные культуры.	
		Личность и цель	
		Конкретные и универсальные культуры.	
		Тема 2.6. Специфика менеджмента в различных культурах.	
		Модели кросс-культурного поведения в бизнесе и типы	
		национальных деловых культур.	
		Теории немецкого менеджмента.	
		Теории американского менеджмента. Практика американского менеджмента	
		Практика американского менеджмента Практика японского менеджмента.	
		Особенности российского менеджмента и деловой культуры.	
		Тема 3.1. Управление персоналом в международных	
		компаниях.	
		Характеристика процесса введения новых сотрудников в	
		международную компанию.	
2	3	Основные подходы к процессу подбора и отбора персонала в	2
		транснациональных компаниях.	_
		Проблемы тестирования персонала транснациональных компаний	
		Мотивация персонала в международных компаниях.	
		Материальное и нематериальное стимулирование.	
		Модели мотивации, основанные на потребностях, в разных	

культурах.		
Обучение и развитие персонала международных компаний		
Тема 3.2. Российские поведенческие стереотипы на шка ценностей.	ле	
Азиатский вектор «золотой середины».		
Низкий и высокий контекст. Нейтральность и эмоционально	СТЬ.	
Индивидуализм и коллективизм. Мужественность и женстве Достижения и статус.	нность.	
Универсальность и конкретность.		
Тема 3.3. Воздействие национальной культуры на систе	ему	
управления.		
Влияние национальных культурных особенностей на модел	И	
управления компаниями.		
Понятие корпоративной культуры.		
Модели корпоративных культур по Т.Дилу и а Кеннеди Моде	ели	
корпоративных культур по Дж. Зонненфельду		
Профили корпоративной культуры по К. Камерону и Р. Куин	ΗV	
Модели организационной культуры Г. Хофстеде.	•	
Российская модель управления организацией.		
Итого з	за курс:	4
	Итого:	4

4.2. Содержание практических занятий

№ ПЗ	Nº	Тема практического (семинарского) занятия и перечень	Гаолица о Количество
112 110	раздела	дидактических единиц	часов*
	риодоли	3 курс	10002
1	1	Тема 1.1. Кросс-культурный менеджмент в условиях глобализации мировой экономики. Кросс-культурный менеджмент как отрасль знания и особый вид деятельности. Предмет кросс-культурного менеджмента. История возникновения кросс-культурного менеджмента. Тема 1.2. Определение понятия культуры. Определения культуры. Структура культуры. Роль языка в культуре. Вербальные и невербальные коммуникации. Функции культуры. Тема 1.3. Различные подходы к исследованию феномена культуры. Философский подход к культуре. Культурантропологический подход. Социологический подход. Семиотический подход.	2
2	2	Тема 2.1. Роль национальной культуры в международном бизнесе. Определение культуры применительно к кросскультурному менеджменту. Понятия национального менталитета и национального характера. Влияние национальной культуры на экономическое поведение менеджеров и предпринимателей. Тема 2.2. Отношения между людьми в различных культурах. Культуры, ориентированные на статус или достижения. Высокий или низкий контекст. Эмоциональные и нейтральные культуры. Личность и цель. Конкретные и универсальные культуры. Тема 2.3. Типичные ошибки с представителями разных культур и причины кросс-культурного шока. Причины нарушения кросс-культурных коммуникаций. Проблема (ловушка) восприятия. Проблема стереотипов. Восприятие культуры членами общества: этноцентризм, релятивизм. Тема 2.4. Типичные ошибки с представителями разных культур и причины кросс-культурного шока. Особенности кросс-культурных коммуникаций. Вербалика. Особенности кросс-культурных коммуникаций. Паравербалика и невербалика. Кросс-культурный шок. Тема 2.5. Обзор важнейших параметров культуры. Время и пространство. Векторное и спиральное восприятие времени в различных культурах. Культуры с моноактивным, полиактивным и реактивным отношением ко времени. Отношение к природе. Тема 2.6. Отношения между людьми в различных культурах. Культуры, ориентированные на статус или достижения. Высокий и	2

		Итого:	6
		Итого за курс:	6
		управления компаниями. Понятие корпоративной культуры: модели корпоративных культур по Т.Дилу и а Кеннеди.	
		Влияние национальных культурных особенностей на модели управления компаниями. Понятие корпоративной культуры. Модели	
		тема 3.6. воздеиствие национальной культуры на систему управления.	
		Тема 3.6. Воздействие национальной культуры на систему	
		ценностей. Мужественность и женственность. Достижения и статус. Универсальность и конкретность.	
		Тема 3.5. Российские поведенческие стереотипы на шкале	
		Индивидуализм и коллективизм.	
		высокий контекст. Нейтральность и эмоциональность.	
		ценностей. Азиатский вектор «золотой середины». Низкий и	
		Тема 3.4. Российские поведенческие стереотипы на шкале	
3	3	Хофстеде.	2
_		Тромпенаарса. Концепция К. Клакхона. Модель культуры Г.	
		Тема 3.3. Модели анализа культуры. Модель культуры Ф.	
		Обучение и развитие персонала международных компаний.	
		мотивации, основанные на потребностях, в разных культурах.	
		Материальное и нематериальное стимулирование. Модели	
		компаниях. Мотивация персонала в международных компаниях.	
		Тема 3.2. Управление персоналом в международных	
		Проблемы тестирования персонала транснациональных компаний.	
		подбора и отбора персонала в транснациональных компаниях.	
		в международную компанию. Основные подходы к процессу	
		компаниях. Характеристика процесса введения новых сотрудников	
		Тема 3.1. Управление персоналом в международных	
		Особенности российского менеджмента и деловой культуры	
		американского менеджмента. Практика японского менеджмента.	
		менеджмента. Теории американского менеджмента. Практика	
		национальных деловых культур. Теории немецкого	
		Модели кросс-культурного поведения в бизнесе и типы	
		Тема 2.7. Специфика менеджмента в различных культурах.	
		Личность и цель. Конкретные и универсальные культуры.	
		низкий контекст. Эмоциональные и нейтральные культуры.	

24.3. Содержание самостоятельной работы

№ раздела	Вид самостоятельной работы и перечень дидактических единиц (рассматриваемых подтем, вопросов)	Таблица Количество часов	
	3 курс		
	Подготовка к практическим занятиям		
	Изучение сущности и задач кросс-культурного менеджмента; изучение		
	взаимосвязи национальной модели менеджмента и кросс-культурного		
	менеджмента. Изучение понятия и сущности деятельности менеджера		
	при ведении зарубежных операций, особенности глобального		
_	(международного) менеджмента. Исследование общего понятия	14	
1	культуры, исследование вопросов влияния глобализации на		
	национальные и деловые культуры. Изучение основных проявлений		
	глобализации и ее влияния на национальную культуру - изучение		
	некоторых теорий культуры (Хофстеде, Тромпенаарс, Льюис и других) и культурных переменных (факторов), влияющих на национальную и		
	деловую культуру.		
	Самостоятельное изучение вопросов раздела	26	
	Подготовка к практическим занятиям		
	Изучение национальных стилей (моделей) менеджмента.]	
	Исследование национальных стереотипов поведения в международном		
	менеджменте, изучение функций принятия решений менеджера при ве-		
2	дении международных операций, учет национальных стереотипов и	22	
~	стилей менеджмента в деятельности международного менеджера.		
	Характеристика процесса введения новых сотрудников в		
	международную компанию. Основные подходы к процессу подбора и		
	отбора персонала в транснациональных компаниях. Проблемы		
	тестирования персонала транснациональных компаний.		

	Самостоятельное изучение вопросов раздела	18
3	Подготовка к практическим занятиям Изучение конфликтных ситуаций и способов их разрешения при коммуникациях с представителями иных национальных и деловых культур; изучение подходов и методов адаптации к локальной национальной культуре; исследование теории конфликтов и способов их разрешения при кросс-культурном менеджменте; изучение методов коммуникаций, процессов принятия решений при ведении бизнеса с представителями разных национальных культур; изучение конфликтов и способов их разрешения; изучение особенностей переговорного процесса с учетом национальных особенностей представителей разных стран.	24
	Самостоятельное изучение вопросов раздела	16
1-3	Подготовка к экзамену	71
	Итого за курс:	191
	Итого:	191

5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Таблица 8

		, 40, 1444
Nº	Автор(ы), наименование, место,	Ресурс НТБ
п/п	год издания (если есть, указать «гриф»)	СамГТУ
1	Холден Найджел Дж Кросс-культурный менеджмент. Концепция	elib.samgtu.ru
	когнитивного менеджмента: учебное пособие / Холден Найджел Дж.,	
	ЮНИТИ-ДАНА, пер. Еремин Б.Л.: 2017 Режим доступа:	
	https://elib.samgtu.ru/getinfo?uid=els_samgtu iprbooks 81604	

6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

Фонд оценочных средств представлен в Приложении 1.

7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

Таблица 9

Nº	Автор(ы), наименование, место, год издания (если есть, указать	Ресурс НТБ СамГТУ
п/п	«гриф»)	1 coype iii B camii i y
	Основная литература	
1	Кеппль О.И.	elib.samgtu.ru
	Кросс-культурный менеджмент: учебное пособие / Кеппль О.И., Ай Пи Эр	
	Медиа: 2018 Режим доступа:	
	https://elib.samgtu.ru/getinfo?uid=els_samgtu iprbooks 70266	
2	Евсеева О.А., Евсеева С.А.	elib.samgtu.ru
	Международный менеджмент: учебное пособие / Евсеева О.А., Евсеева	
	С.А., Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого:	
	2019 Режим доступа:	
	https://elib.samgtu.ru/getinfo?uid=els_samgtu iprbooks 83323	
	Дополнительная литература	
1	Запорожец Д.В., Назаренко А.В., Кенина Д.С., Звягинцева О.С., Бабкина	elib.samgtu.ru
	О.Н., Исаенко А.П.	_
	Кросс-культурный менеджмент: учебное пособие / Запорожец Д.В.,	
	Назаренко А.В., Кенина Д.С., Звягинцева О.С., Бабкина О.Н., Исаенко	
	А.П., Ставропольский государственный аграрный университет: 2018	
	Режим доступа:	
	https://elib.samgtu.ru/getinfo?uid=els_samgtu iprbooks 92982	

8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля)

- 1. Электронно-библиотечная система IPRbooks (http://www.iprbookshop.ru/).
- 2. Электронно-библиотечная система СамГТУ (https://elib.samgtu.ru/)

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля

1. Методические указания при работе на лекции

До лекции студент должен просмотреть учебно-методическую и научную литературу по теме лекции для того, чтобы иметь представление о проблемах, которые будут подняты в лекции.

Перед началом лекции обучающимся сообщается тема лекции, план, вопросы, подлежащие рассмотрению, доводятся основные литературные источники. Весь учебный материал, сообщаемый преподавателем, должен не просто прослушиваться. Он должен быть активно воспринят, т. е. услышан, осмыслен, понят, зафиксирован на бумаге и закреплен в памяти. Приступая к слушанию нового учебного материала, полезно мысленно установить его связь с ранее изученным. Следя за техникой чтения лекции (акцент на существенном, повышение тона, изменение ритма, пауза и т. п.), необходимо вслед за преподавателем уметь выделять основные категории, законы и определять их содержание, проблемы, предполагать их возможные решения, доказательства и выводы. Осуществляя такую работу, можно значительно облегчить себе понимание учебного материала, его конспектирование и дальнейшее изучение.

2. Методические указания при подготовке и работе на практическом занятии

Практические занятия по дисциплине проводятся в целях выработки практических умений и приобретения навыков в решении профессиональных задач.

Подготовка обучающегося к практическому занятию производится по вопросам, разработанным для каждой темы практических занятий и (или) лекций. В процессе подготовки к практическим занятиям, необходимо обратить особое внимание на самостоятельное изучение рекомендованной литературы.

Работа студентов во время практического занятия осуществляется на основе заданий, которые выдаются обучающимся в начале или во время занятия. На практических занятиях приветствуется активное участие в обсуждении конкретных ситуаций, способность на основе полученных знаний находить наиболее эффективные решения поставленных проблем, уметь находить полезный дополнительный материал по тематике занятий. Обучающимся необходимо обращать внимание на основные понятия, расчетные формулы, алгоритмы, определять практическую значимость рассматриваемых вопросов. На практических занятиях обучающиеся должны уметь выполнить расчет по заданным параметрам или выработать определенные решения по обозначенной проблеме. Задания могут быть групповые и индивидуальные. В зависимости от сложности предлагаемых заданий, целей занятия, общей подготовки обучающихся преподаватель может подсказать обучающимся алгоритм решения или первое действие, или указать общее направление рассуждений. Полученные результаты обсуждаются с позиций их адекватности или эффективности в рассмотренной ситуации.

3. Методические указания по самостоятельной работе

Организация самостоятельной работы обучающихся ориентируется на активные методы овладения знаниями, развитие творческих способностей, переход от поточного к индивидуализированному обучению с учетом потребностей и возможностей обучающегося.

Самостоятельная работа с учебниками, учебными пособиями, научной, справочной литературой, материалами периодических изданий и Интернета является наиболее эффективным методом получения дополнительных знаний, позволяет значительно активизировать процесс овладения информацией, способствует более глубокому усвоению изучаемого материала.

Самостоятельная работа реализуется:

- - непосредственно в процессе аудиторных занятий;
- - на лекциях, практических занятиях;
- - в контакте с преподавателем вне рамок расписания;
- - на консультациях по учебным вопросам, в ходе творческих контактов, при ликвидации задолженностей, при выполнении индивидуальных заданий и т. д.;
- - в библиотеке, дома, на кафедре при выполнении обучающимся учебных и практических задач.

Эффективным средством осуществления обучающимся самостоятельной работы является электронная информационно-образовательная среда университета, которая обеспечивает доступ к учебным планам, рабочим программам дисциплин (модулей), практик, к изданиям электронных библиотечных систем.

4.Методические указания при написании и оформлении доклада

Подготовка **доклада** выступает в качестве одной из важнейших форм самостоятельной работы студентов.

Научный доклад представляет собой исследование по конкретной проблеме,

изложенное перед аудиторией слушателей.

Работа по подготовке доклада включает не только знакомство с литературой по избранной тематике, но и самостоятельное изучение определенных вопросов. Она требует от студента умения провести анализ изучаемых государственно-правовых явлений, способности наглядно представить итоги проделанной работы, и что очень важно – заинтересовать аудиторию результатами своего исследования. Следовательно, подготовка научного доклада требует определенных навыков.

Подготовка научного доклада включает несколько этапов работы:

- 1. Выбор темы научного доклада;
- 2. Подбор материалов;
- 3. Составление плана доклада.
- 4. Работа над текстом;
- 5. Оформление материалов выступления;
- 6 . Подготовка к выступлению.

Структура и содержание доклада

Введение - это вступительная часть научно-исследовательской работы. Автор должен приложить все усилия, чтобы в этом небольшом по объему разделе показать актуальность темы, раскрыть практическую значимость ее, определить цели и задачи эксперимента или его фрагмента.

Основная часть. В ней раскрывается содержание доклада. Как правило, основная часть состоит из теоретического и практического разделов.

В теоретическом разделе раскрываются история и теория исследуемой проблемы, дается критический анализ литературы, и показываются позиции автора.

В практическом разделе излагаются методы, ход, и результаты самостоятельно проведенного эксперимента или фрагмента.

В основной части могут быть также представлены схемы, диаграммы, таблицы, рисунки и т.д.

В заключении содержатся итоги работы, выводы, к которым пришел автор, и рекомендации. Заключение должно быть кратким, обязательным и соответствовать поставленным задачам.

Список использованных источников представляет собой перечень использованных книг, статей, фамилии авторов приводятся в алфавитном порядке, при этом все источники даются под общей нумерацией литературы. В исходных данных источника указываются фамилия и инициалы автора, название работы, место и год издания.

Приложение к докладу оформляются на отдельных листах, причем каждое должно иметь свой тематический заголовок и номер, который пишется в правом верхнем углу, например: «Приложение 1».

Требования к оформлению доклада

Объем доклада может колебаться в пределах 5-15 печатных страниц; все приложения к работе не входят в ее объем.

Доклад должен быть выполнен грамотно, с соблюдением культуры изложения. Обязательно должны иметься ссылки на используемую литературу. Должна быть соблюдена последовательность написания библиографического аппарата.

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационно-справочных систем

Организовано взаимодействие обучающегося и преподавателя с использованием электронной информационной образовательной среды университета.

	τασπαία το				
Nº	Наименование		Наименование Производитель		Способ
п/п					распространения
					(лицензионное или
					свободно
					распространяемое)
1	Adobe Read	er		Adobe Systems Incorporated	свободно
					распространяемое
2	Текстовый	редактор	LibreOffice	LibreOffice под лицензией GNU LGPL	лицензионное
	Writer v.6	•			
3	Средство	создан	и вин	LibreOffice под лицензией GNU LGPL	лицензионное

	демонстрации LibreOffice Impress	презентаций		
4	Справочно-правовая «Консультант Плюс»	система	ООО Региональный Информационный Центр Общероссийской Сети	свободно распространяемое
			Распространения Правовой	
			Информации КонсультантПлюс	

11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

1. Лекционные занятия.

Аудитории для лекционных занятий укомплектованы мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории (наборы демонстрационного оборудования (проектор, экран, компьютер / ноутбук), учебно-наглядные, учебно-методические пособия, тематические иллюстрации.

2. Практические занятия.

Аудитории для практических занятий укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения (проектор, экран, компьютер/ноутбук).

3. Самостоятельная работа.

Помещения для самостоятельной работы оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и доступом к электронной информационнообразовательной среде СамГТУ:

- библиотека филиала (ауд.9);
- компьютерные классы (ауд.6).

			УТВЕРЖДАЮ ∕ ВО «СамГТУ» и Башкортостан
	<u> </u>	» J	П.М. Инаходова 2020 г.
Дополнения и изменения к рабочей про Б1.В.02.ДВ.03.02 Кросс-культ	•	•	уля)
по направлению подготовки <u>38.03.02 «Менеджмен</u> управление на предприятиях топливно-энергетическо на 20/20 у	ого комплекса»		« <u>Экономика и</u>
В рабочую программу вносятся следующие изменени 1) 2)			
Разработчик дополнений и изменений:			
(должность, степень, ученое звание)	(подпись)		(ΦΝΟ)
Дополнения и изменения рассмотрены и одобрены на «» 20 г., протокол №	а заседании ка	федры	
Заведующий кафедрой			
	(подпись)		(ΦΝΟ)

Фонд оценочных средств для промежуточной аттестации обучающихся

по дисциплине (модулю) Б1.В.02.ДВ.03.02 Кросс-культурный менеджмент

Направление подготовки (специальность) 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль) Экономика и управление на

предприятиях топливно-энергетического

комплекса

Квалификация Бакалавр

Форма обучения Заочная

Выпускающая кафедра Строительство

Кафедра-разработчик Строительство

Белебей 2020 г

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы.

Оценочные средства разработаны для оценки общекультурных (ОК-5)и профессиональных (ПК-2, ПК-12)компетенций.

Компетенции и планируемые результаты обучения (дескрипторы): знания - 3, умения - У, владения - В, характеризующие этапы формирования компетенций и обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения образовательной программы (ОПОП), представлены в разделе 1 Рабочей программы дисциплины (таблица 1) в соответствии с матрицей компетенций и картами компетенций ОП (Приложения 1 к ОП).

Основными этапами формирования указанной компетенции в рамках дисциплины выступает последовательное изучение содержательно связанных между собой разделов (тем) учебных занятий.

Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «Кросс-культурный менеджмент»

Таблица 1

№ п/п	Этапы формирования компетенции	Планируемые результаты обучения (дескрипторы)	Оценочные средства
1	2	3	4
1	Раздел 1 Кросс- культурный менеджмент: предмет, история и методы	3 1(OK-5)-I, У 1(OK-5)-I, В 1(OK-5)-I. 3 1(ПК-2)-I, З 3(ПК-2)-I, З 4(ПК-2)-I, У 1(ПК-2)-I,У 3(ПК-2)-I, У 6(ПК-2)-I, В 1(ПК-2)-I, В 2(ПК-2)-I. 3 1(ПК-12)-I, У 1(ПК-12)-I, В 1(ПК-12)-I.	Вопросы к устному опросу Доклад Тест
2	Раздел 2 Кросс- культурные проблемы международного менеджмента	3 1(OK-5)-I, Y 1(OK-5)-I, B 1(OK-5)-I. 3 1(ПК-2)-I, 3 3(ПК-2)-I, 3 4(ПК-2)-I, У 1(ПК-2)-I, У 3(ПК-2)-I, У 6(ПК-2)-I, В 1(ПК-2)-I, В 2(ПК-2)-I. 3 1(ПК-12)-I, У 1(ПК-12)-I, В 1(ПК-12)-I.	Вопросы к устному опросу Доклад Тест
3	Раздел 3 Кросс- культурные коммуникации	3 1(OK-5)-I, Y 1(OK-5)-I, B 1(OK-5)-I. 3 1(ПК-2)-I, 3 3(ПК-2)-I, 3 4(ПК-2)-I, Y 1(ПК-2)-I, Y 3(ПК-2)-I, Y 6(ПК-2)-I, B 1(ПК-2)-I, B 2(ПК-2)-I. 3 1(ПК-12)-I, Y 1(ПК-12)-I, B 1(ПК-12)-I	Вопросы к устному опросу Доклад Тест
4	Промежуточная аттестация: экзамен.	3 1(OK-5)-I, Y 1(OK-5)-I, B 1(OK-5)-I. 3 1(ПК-2)-I, 3 3(ПК-2)-I, 3 4(ПК-2)-I, Y 1(ПК-2)-I, Y 3(ПК-2)-I, Y 6(ПК-2)-I, B 1(ПК-2)-I, B 2(ПК-2)-I. 3 1(ПК-12)-I, Y 1(ПК-12)-I, B 1(ПК-12)-I.	Вопросы экзаменационных билетов

2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания.

Карты формируемых компетенций в составе ОП (Приложение к ОП 1) включают:

- описание **этапов и уровней освоения компетенций** (изучение дисциплины «Кросскультурный менеджмент» по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профилю подготовки «Экономика и управление на предприятиях топливно-энергетического комплекса», предусматривает освоение целевых компетенций)
- характеристику планируемых результатов обучения для каждого уровня освоения компетенции и показателей их проявления (дескрипторов): владений, умений, знаний (с соответствующей индексацией):
- *шкалу оценивания результатов обучения* (владений, умений, знаний) с описанием *критериев оценивания*.

Результаты обучения по дисциплине «Кросс-культурный менеджмент», по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профилю подготовки «Экономика и управление на предприятиях топливно-энергетического комплекса», определяются показателями и критериями оценивания сформированности компетенций на этапах их формирования.

Критерии и шкала оценивания результатов изучения дисциплины на промежуточной аттестации

На этапе промежуточной аттестации используется система оценки успеваемости обучающихся, которая позволяет преподавателю оценить уровень освоения материала

обучающимися. Критерии оценивания сформированности планируемых результатов обучения (дескрипторов) представлены в карте компетенции ОП.

Критерии оценивания

«Отлично» – выставляется, если сформированность заявленных дескрипторов компетенций 86% и более (в соответствии с картами компетенций ОП) оценивается критериями «хорошо» и «отлично», при условии отсутствия оценки «неудовлетворительно»: студент показал прочные знания основных положений фактического материала, умение самостоятельно решать конкретные практические задачи повышенной сложности, свободно использовать справочную литературу, делать обоснованные выводы из результатов анализа конкретных ситуаций;

«Хорошо» — выставляется, если сформированность заявленных дескрипторов компетенций на 70% и более (в соответствии с картами компетенций ОП) оценивается критериями «хорошо» и «отлично», при условии отсутствия оценки «неудовлетворительно», допускается оценка «удовлетворительно»: обучающийся показал прочные знания основных положений фактического материала, умение самостоятельно решать конкретные практические задачи, предусмотренные рабочей программой, ориентироваться в рекомендованной справочной литературе, умеет правильно оценить полученные результаты анализа конкретных ситуаций;

«Удовлетворительно» _ выставляется, если сформированность заявленных дескрипторов компетенций 50% и более (в соответствии с картами компетенций ОП) оценивается критериями «удовлетворительно», «хорошо» и «отлично»: обучающийся показал знание основных положений фактического материала, умение получить с помощью преподавателя правильное решение конкретной практической предусмотренных рабочей программой, знакомство с рекомендованной справочной литературой;

«Неудовлетворительно» — выставляется, если сформированность заявленных дескрипторов компетенций менее, чем 50% (в соответствии с картами компетенций ОП) оценивается критериями «удовлетворительно», «хорошо» и «отлично»: при ответе обучающегося выявились существенные пробелы в знаниях основных положений фактического материала, неумение с помощью преподавателя решать поставленные задачи из числа предусмотренных рабочей программой учебной дисциплины.Соответствие критериев оценивания сформированности планируемых результатов обучения (дескрипторов) системам оценок представлено в таблице 2

Шкала оценивания результатов

Таблица 2

Процентная шкала (при ее использовании)	Оценка в системе «неудовлетворительно – удовлетворительно – хорошо – отлично»
1	2
0-50%	Неудовлетворительно
50-69%	Удовлетворительно
70-85%	Хорошо
86-100%	Отлично

Критерии и шкала оценивания результатов изучения дисциплины во время занятий (текущий контроль успеваемости) Критерии оценивания вопросов к устному опросу

Шкала оценивания	Критерии оценки	Кол-во баллов
«Отлично»	Студент показывает полные и глубокие знания программного материала, логично и аргументировано отвечает на поставленный вопрос, а также дополнительные вопросы, показатели рейтинга (все предусмотренные РПД учебные задания выполнены, качество выполнения большинства из них оценено числом баллов, близким к максимальному).	(21-30) баллов

«Хорошо»	Студент показывает глубокие знания программного материала, грамотно его излагает, достаточно полно отвечает на поставленный вопрос и дополнительные вопросы, умело формулирует выводы, допуская незначительные погрешности, показатели рейтинга (все предусмотренные РПД учебные задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено максимальным числом баллов).	(11-20) баллов
«Удовлетворительно»	Студент показывает достаточные, но неглубокие знания программного материала; при ответе не допускает грубых ошибок или противоречий, однако в формулировании ответа отсутствует должная связь между анализом, аргументацией и выводами, для получения правильного ответа требуется уточняющие вопросы, достигнуты минимальные или выше показатели рейтинговой оценки при наличии выполнения предусмотренных РПД учебных заданий	(10) баллов
«Неудовлетворительно»	Ответы на вопросы даны не верно	0 баллов

Критерии оценки доклада

Таблица 4

Шкала оценивания	Критерии оценки	Кол-во баллов
«Отлично»	выставляется студенту, если он владеет категориальным аппаратом, оформил согласно требованиям, может выступить с докладом, привести классификацию факторов явления и проанализировать полученные результаты, объяснить причины отклонений от желаемого результата, отстоять свою точку зрения, приводя факты, может отвечать на вопросы	(16-20) баллов
«Хорошо»	выставляется студенту, если он владеет категориальным аппаратом, оформил согласно требованиям, может выступить с докладом, привести классификацию факторов явления, может отвечать на вопросы;	(11-15) баллов
«Удовлетворительно»	выставляется студенту, если он владеет категориальным аппаратом, оформил согласно требованиям, может выступить с докладом;	(6-10) баллов
«Неудовлетворительно»	выставляется студенту, если он не владеет перечисленными навыками	(0-5 баллов).

Критерии оценки теста

Шкала оценивания	Критерии оценки	Кол-во баллов
«Отлично»	(86 –100)% правильных ответов	(26-30) баллов
«Хорошо»	(71 – 85)% правильных ответов	(16-25) баллов
«Удовлетворительно»	(65 – 70)% правильных ответов	(11-15) баллов

«Неудовлетворительно» (мене	е 65)% правильных ответов	(0-5) баллов
-----------------------------	---------------------------	--------------

Общие критерии и шкала оценивания результатов для допуска к промежуточной аттестации

Таблица 6

	Наименование оценочного средства	Балльная шкала
1.	Вопросы к устному опросу	(10-30) баллов
2.	Доклад	(5-20) баллов
3	Тест	(5-30) баллов
	Итого:	80 баллов

Минимальное количество баллов для допуска к промежуточной аттестации - 41 балла.

3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие процесс формирования компетенций в ходе освоения образовательной программы

1. Формы текущего контроля успеваемости

Примерный перечень вопросов для устного опроса

- 1. Кросс-культурный менеджмент как отрасль знания и особый вид деятельности.
- 2. Предмет кросс-культурного менеджмента.
- 3. История возникновения кросс-культурного менеджмента.
- 4. Определения культуры.
- 5. Структура культуры.
- 6. Роль языка в культуре. Вербальные и невербальные коммуникации.
- 7. Функции культуры.
- 8. Философский подход к культуре.
- 9. Культурантропологический подход.
- 10. Социологический подход.
- 11. Семиотический подход.
- 12. Социально-психологический подход.
- 13. Определение культуры применительно к кросс-культурному менеджменту.
- 14. Понятия национального менталитета и национального характера.
- 15. Влияние национальной культуры на экономическое поведение менеджеров и предпринимателей.
- 16. Культуры, ориентированные на статус или достижения.
- 17. Высокий или низкий контекст.
- 18. Эмоциональные и нейтральные культуры.
- 19. Личность и цель.
- 20. Конкретные и универсальные культуры.
- 21. Причины нарушения кросс-культурных коммуникаций.
- 22. Проблема (ловушка) восприятия.
- 23. Проблема стереотипов.
- 24. Восприятие культуры членами общества: этноцентризм, релятивизм.
- 25. Особенности кросс-культурных коммуникаций. Вербалика.
- 26. Особенности кросс-культурных коммуникаций. Паравербалика и невербалика.
- 27. Кросс-культурный шок.
- 28. Культуры с моноактивным, полиактивным и реактивным отношением ко времени.
- 29. Культуры, ориентированные на статус или достижения.
- 30. Эмоциональные и нейтральные культуры.
- 31. Теории немецкого менеджмента.
- 32. Теории американского менеджмента.
- 33. Практика американского менеджмента.
- 34. Практика японского менеджмента.
- 35. Особенности российского менеджмента и деловой культуры.
- 36. Характеристика процесса введения новых сотрудников в международную компанию.
- 37. Основные подходы к процессу подбора и отбора персонала в транснациональных компаниях.
- 38. Проблемы тестирования персонала транснациональных компаний.

- 39. Мотивация персонала в международных компаниях.
- 40. Материальное и нематериальное стимулирование.
- 41. Модели мотивации, основанные на потребностях, в разных культурах.
- 42. Обучение и развитие персонала международных компаний.
- 43. Модель культуры Ф. Тромпенаарса.
- 44. Концепция К. Клакхона.
- 45. Модель культуры Г. Хофстеде.
- 46. Влияние национальных культурных особенностей на модели управления компаниями.
- 47. Понятие корпоративной культуры.
- 48. Модели корпоративных культур по Т.Дилу и А. Кеннеди.
- 49. Модели корпоративных культур по Дж. Зонненфельду.
- 50. Профили корпоративной культуры по К. Камерону и Р. Куинну.
- 51. Модели организационной культуры Г. Хофстеде.
- 52. Российская модель управления организацией.
- 53. Основные этапы и принципы разрешения конфликта.
- 54. Мониторинг коммуникаций, поведенческих различий и эмоционального напряжения.
- 55. Альтернативные подходы к улаживанию конфликта

Примерный перечень тем для доклада

- 1. Как я представляю себе глобального (международного) менеджера.
- 2. Культурный анализ и коммуникации в системе кросс-культурного менеджмента.
- 3. Барьеры и ошибки при принятии управленческих решений при международном менеджменте.
- 4. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: США.
- 5. Модель менеджмента учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: Великобритания.
- 6. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: Франция.
- 7. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: Германия.
- 8. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: Италия.
- 9. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: Япония.
- 10. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: индийский национальный стереотип (Индия).
- 11. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров : национальный стереотип, характерный для стран Ближнего и Среднего Востока.
- 12. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: китайский национальный стереотип (Китай).
- 13. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров с представителями Скандинавских стран.
- 14. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров: китайский национальный стереотип (Китай).
- 15. Модель менеджмента, учет национальных стереотипов и искусство ведения переговоров с чешскими партнерами.
- 16. Российская деловая культура и деловые переговоры с русскими (Россия).
- 17. «Золотые правила» кросс-культурного менеджмента.
- 18. Положительные и отрицательные стороны сильной корпоративной культуры.
- 19. Влияние национальной культуры на управление организацией
- 20. Роль протестантской этики в формировании американской деловой
- 21. культуры.
- 22. Доминирующие религии в национальной деловой культуре и их
- 23. влияние на особенности ведения бизнеса в стране размещения.
- 24. Проблемы перевода и кросс-культурных различий в международной
- 25. рекламе.
- 26. Этноцентрический подход в управлении международной компанией:
- 27. влияние на эффективность и издержки ведения бизнеса.
- 28. Специфика формирования и развития корпоративной культуры в

- 29. российской компании.
- 30. Барьеры межкультурных коммуникаций и способы их преодоления.
- 31. Национальная деловая культура и инновационная способность организации.
- 32. Кросс-культурный шок и способы его преодоления.
- 33. Глобальный бизнес: взаимопроникновение и синергия культур.
- 34. Понятие деловой культуры, ее элементы и уровни.
- 35. Системы ценностей в национальных культурах.
- 36. Верования как основа кросс-культурных сопоставлений.
- 37. Параметры воздействия на деловую культуру: факторы бизнес-окружения.
- 38. Культурные различия и этика.
- 39. Теория «Z» по У.Оучи.
- 40. Условия эффективной межкультурной коммуникации.
- 41. Модели ведения переговоров.

Примерный перечень заданий для теста

Раздел 1. Кросс-культурный менеджмент: предмет, история и методы.

- 1. Выберите страну с высоким индексом «индивидуализма»:
 - а) Китай
 - б) Япония
 - в) США
 - г) Индия
- 2. Кто ввел классификацию культур по отношению ко времени:
 - а) Р. Льюис
 - б) Г. Ховстеде
 - в) Э.Холл
 - г) Д. Мид
- 3. В моноактивных культурах время это:
 - а) Линейное время, все действия выполняются последовательно
 - б) Время безгранично, нет суеты и выражения "времени не хватает"
 - в) Цикличное время
 - г) Ситуационное планирование, опоздания на встречи являются нормой
- 4. Культура, в которой между индивидами постоянно поддерживается определенная психологическая дистанция, а потому информация, которую необходимо донести до ее субъектов, должна носить открытый характер, называется:
 - а) Культура высокого контекста
 - б) Культура низкого контекста
 - в) Культура среднего контекста
 - г) Высокодистанцированная культура
- 5. Выберите перечень наук, которые лежат в основе кросс-культурного менеджмента:
- a) Антропология, культурология, этнография, теория межкультурного общения, этнопсихология, менеджмент
 - б) География, история, социология
 - в) Этногеография, психология, культурология
 - г) Экономическая теория, статистика
- 6. Выберите страны с высоким индексом "коллективизма":
 - а) Китай
 - б) Япония
 - в) США
 - г) Индия
 - д) Великобритания
 - е) Германия
- 7. Выберите страны с высоким индексом "мужественности":
 - а) Арабские страны
 - б) Япония
 - в) Швеция
 - г) Дания
 - д) Германия
 - е) Финляндия
- 8. Какие страны относятся к моноактивным культурам:
 - а) Швеция

- б) США
- в) Франция
- г) Китай
- д) Бразилия

Раздел 2. Кросс-культурные проблемы международного менеджмента.

- Какая из стран имеет высокие показатели долгосрочной ориентации и дистанции власти?
 - а) Россия
 - б) Франция
 - в) Япония
 - г) Австрия
- 2. Согласно исследованиям, 40% всех назначений американцев за рубеж на должность менеджера были окончены раньше срока вследствие:
- а) эффективной работы менеджеров и досрочного достижения ими поставленных целей.
 - б) игнорирования ими проблем, возникающих непосредственно на рабочем месте.
 - в) недостаточной помощи консультантов.
- г) неэффективной их работы, связанной со слабой адаптацией менеджеров к местным условиям и ихьневосприимчивостью чужой культуры.
- 3. Европейцы в контактах с американцами могут быть шокированы несвойственными для них проявлениями:
 - а) неорганизованности.
 - б) неформального обращения, граничащего с фамильярностью.
 - в) излишних формальностей.
 - г) профессионализма.
- 4. С какой целью компания Otis E1evator основала шесть исследовательских центров в пяти странах?
 - а) удовлетворить спрос новых покупателей.
 - б) обойти ограничения в системе регулирования у себя в стране.
 - в) ответить на вызов иностранного конкурента в Японии.
- г) добиться конкурентного преимущества посредством использования эффекта масштаба.
- 5. Представители каких стран в наибольшей степени предпочитают использовать посредников во время переговоров?
 - а) Японии.
 - б) Латинской Америки.
 - в) США.
 - г) Кореи.
 - д) Ближнего Востока.
- 6. При каком подходе местные менеджеры приглашаются на ключевые должности в иностранных компаниях:
 - а) этноцентрическом.
 - б) субцентрическом.
 - в) геоцентрическом.
 - г) региоцентрическом.
 - д) полицентрическом.
- 7. Какой из подходов рекомендуется при недостаточной квалификации местных менеджеров и необходимости поддержания тесных взаимоотношений с головной компанией:
 - а) геоцентрический.
 - б) этноцентрический.
 - в) полицентрический.
 - г) региоцентрический.
 - д) субцентрический.
- 8. Практически нелегальной в мусульманских странах является западная:
 - а) маркетинговая система.
 - б) сталелитейная промышленность.
 - в) банковская система.
 - г) бизнес-консалтинговая система.

Раздел 3. Кросс-культурные коммуникации.

- 1. Примером какого подхода является назначение представителя Латиноамериканских стран на менеджерскую должность в Чили?
 - а) геоцентрического.
 - б) субцентрического.
 - в) этноцентрического.
 - г) региоцентрического.
- 2. В кросс-культурных исследованиях Хофстедом были использованы следующие критерии:
- а) отношение к труду, материализм, уход от неопределенности, иерархическая дистанция.
 - б) иерархическая дистанция, властные полномочия, индивидуализм.
 - в) категория времени, уход от неопределенности, маскулинизация.
- г) иерархическая дистанция, уход от неопределенности, индивидуализм, маскулинизация.
- 3. Какой из этапов превращения страновой модели менеджмента в ее международную разновидность требует учета взаимных интересов страны ведения бизнеса и страны размещения и знания культурных особенностей последней?
 - а) колониальная эра,
 - б) эра национальных государств,
 - в) эра глобализации.
- 4. Чем отличается международная модель менеджмента от страновой (национальной) модели?
 - а) базовой структурой менеджмента,
 - б) функциональными областями менеджмента,
 - в) принципами структурообразования,
 - г) спецификой национально-культурного фактора и межстранового взаимодействия.
- 5. Важнейшим требованием к менеджменту в международном бизнесе в условиях нарастающей изменчивости бизнес-окружения является:
 - а) стабильность его принципов и правил,
 - б) неизменность методов и технологий управления,
 - в) адаптивность и ситуативность,
 - г) наличие страховки.
- 6. «Психологическое расстояние» между странами это:
 - а) территориальная удаленность страны базирования от страны пребывания,
 - б) культурная «схожесть» страны базирования и страны пребывания,
- в) восприятие менеджментом компании степени близости (удаленности) зарубежного целевого рынка в

соотношении с уже освоенным,

- г) все вышеперечисленное,
- д) ни один из пунктов.
- 7. Международную компанию, которая воплощает не только продуктовое, функциональное и географическое разнообразие, но и разности культур и языка, принято называть:
 - а) мультинациональной компанией,
 - б) многокультурной корпорацией,
 - в) глобальной компанией,
 - г) транснациональной корпорацией.
- 8. Наиболее сложной в управленческом отношении и наименее исследованной формой международного сотрудничества, по П.Друкеру, выступает:
 - а) совместное предприятие,
 - б) франчайзинг,
 - в) статегический альянс,
 - г) контрактное соглашение.

2. Формы промежуточной аттестации

Примерный перечень вопросов для подготовки к экзамену

- 1. Кросс-культурный менеджмент как отрасль знания и особый вид деятельности.
- 2. Предмет кросс-культурного менеджмента.
- 3. История возникновения кросс-культурного менеджмента.
- 4. Методологические принципы кросс-культурного менеджмента.

- 5. Методы исследования в кросс-культурном менеджменте.
- 6. Определение культуры применительно к кросс-культурному менеджменту.
- 7. Специфика менеджмента в различных культурах.
- 8. Модели кросс-культурного поведения в бизнесе и типы национальных деловых культур.
- 9. Особенности российского менеджмента и деловой культуры.
- 10. Основные подходы к процессу подбора и отбора персонала в транснациональных компаниях.
- 11. Проблемы тестирования персонала транснациональных компаний.
- 12. Мотивация персонала в международных компаниях.
- 13. Обучение и развитие персонала международных компаний.
- 14. Особенности делового общения и этикета в различных культурах.
- 15. Кросс-культурные коммуникации и факторы, на них влияющие.
- 16. Особенности ведения деловых переговоров в условиях различных культур.
- 17. Конфликты как продукты межгруппового взаимодействия.
- 18. .Подходы к разрешению кросс-культурных конфликтов.
- 19. Повышение эффективности внешних и внутренних деловых коммуникаций, осуществляемых в условиях кросс-культурного взаимодействия.
- 20. Развитие навыков кросс-культурной компетентности

Примерная структура билета



Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Самарский государственный технический университет»(ФГБОУ ВО «СамГТУ»).

Филиал ФГБОУ ВО «СамГТУ» в г. Белебее Республики Башкортостан

Кафедра Строительство

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1

по дисциплине (модулю) «Кросс-культурный менеджмент»

Курс 3

Код направления подготовки 38.03.02. БФ СамГТУ

- 1. Модели кросс-культурного поведения в бизнесе и типы национальных деловых культур.
- 2. Особенности российского менеджмента и деловой культуры.

Составил: Доцент		О.В.Валеева	Утверждаю: Зав. кафедрой	М.Е.Сапарёв
· · · · <u></u>	(подпись)	_		(подпись)
«»	20	Г.	«»	20 г.

Матрица соответствия оценочных средств запланированным результатам обучения

			Оприоль	ные средства
	Теку	/щий контроль	•	Промежуточный контроль
Компетенция	Вопросы к устному опросу	Доклад	Тест	Вопросы экзаменационного билета
ете	Практ	ические заняти	1Я	экзамен
Комп	Р	азделы 1,2,3		Разделы 1,2,3
ОК-5–І	3 1(ОК-5)-І, У 1(ОК	(-5)-I, B 1(OK-5)-	·I.	3 1(OK-5)-I, У 1(OK-5)-I, В 1(OK-5)-I.
ПК-2-І	3 1(ПК-2)-I, 3 3(ПК У 1(ПК-2)-I,У 3(ПК В 1(ПК-2)-I, В 2(ПК	-2)-I, У 6(ПК-2)-I		3 1(ПК-2)-I, 3 3(ПК-2)-I ,3 4(ПК-2)-I, У 1(ПК-2)-I,У 3(ПК-2)-I, У 6(ПК-2)-I, В 1(ПК-2)-I, В 2(ПК-2)-I.
ПК-12-І	3 1(ПК-12)-І, У 1(П	IK-12)-I, В 1(ПК-	12)-I.	3 1(ПК-12)-І, У 1(ПК-12)-І, В 1(ПК-12)-І.

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Практически учебная дисциплина призвана формировать общекультурные (ОК-5) и профессиональные (ПК-2,ПК-12) компетенции поэтапно:

1-й этап: оценивание уровня достижения каждого из запланированных результатов обучения – дескрипторов (знаний, умений, владений) в соответствии со шкалами и критериями, установленными картами компетенций ОП (Приложение к ОП 1). Экспертной оценке преподавателя подлежат уровни сформированности отдельных дескрипторов, для оценивания которых предназначена данная оценочная процедура текущего контроля или промежуточной аттестации согласно матрице соответствия оценочных средств результатам обучения по дисциплине (раздел 3.3 Фонда оценочных средств).

2-й этап: интегральная оценка достижения обучающимся запланированных результатов обучения по итогам отдельных видов текущего контроля и промежуточной аттестации.

Характеристика процедур текущего и итогового контроля по дисциплине

					1 4011444 0
Nº	Наименование	Периодичность и	Методы	Виды	Способ учета
	оценочного	способ проведения	оценивания	выставляемых	индивидуальных
	средства	процедуры		оценок	достижений
		оценивания			обучающихся
1	Вопросы к	Систематически на	экспертный	по пятибалльной	Журнал учета
	устному опросу	практических		шкале	успеваемости, рабочая
		занятиях / устно.			книжка преподавателя
2	Доклад	Систематически на	экспертный	по пятибалльной	Журнал учета
		практических		шкале	успеваемости, рабочая
		занятиях / устно.			книжка преподавателя
3	Тест	Систематически на	экспертный	по пятибалльной	Журнал учета
		практических		шкале	успеваемости, рабочая
		занятиях			книжка преподавателя
		письменно.			
4	Вопросы	По окончании	Экспертный	По пятибалльной	Ведомость, зачетная
	экзаменационного	изучения курса		шкале	книжка и учебная
	билета				карточка,
					индивидуальный план

Аннотация рабочей программы дисциплины (модуля) <u>Б1.В.02.ДВ.03.02 Кросс-культурный менеджмент</u>

Направление подготовки

(специальность)

Направленность (профиль)

Квалификация

Форма обучения

Выпускающая кафедра Кафедра-разработчик 38.03.02 Менеджмент

Экономика и управление на предприятиях

топливно-энергетического комплекса

Бакалавр

Заочная

Менеджмент Строительство

Курс	Час.	Лекции,	Лаб.раб,	Практ.	КСР	CPC	Контроль	Форма
	/3.e.	час.	час.	зан., час.				контроля
3	216/6	4	-	6	6	191	9	Экзамен
Итого	216/6	4	-	6	6	191	9	Экзамен

Дисциплина (модуль) относится к *вариативной* части учебного плана. Дисциплина нацелена на формирование следующих компетенций:

	елена на формирование следующих компетенции.					
Общекультурные						
OK-5	Способность работать в коллективе, толерантно воспринимая					
OK-3	социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия					
Профессиональные						
	Владение различными способами разрешения конфликтных ситуаций					
ПК-2	при проектировании межличностных, групповых и организационных					
11111-2	коммуникаций на основе современных технологий управления					
	персоналом, в том числе в межкультурной среде					
	Умение организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами,					
	используя системы сбора необходимой информации для расширения					
ПК-12	внешних связей и обмена опытом при реализации проектов,					
	направленных на развитие организации (предприятия, органа					
	государственного или муниципального управления)					

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с особенностями различных национальных культур, и методов ведения бизнеса с учетом этих особенностей. Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: лекции, практические занятия, самостоятельная работа студента.

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости в форме устного опроса, доклада теста и промежуточный контроль в форме экзамена.



Дополнения и изменения к рабочей программе дисциплины (модуля)

Б1.В.02.ДВ.03.02 Кросс-культурный менеджмент

по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профилю подготовки «Экономика и управление на предприятиях топливно-энергетического комплекса»

В рабочую программу вносятся следующие изменения:

49) Пункт 3 Фондов оценочных средств п. 3.2 Формы промежуточной аттестации дополнить разделом «Типовые задания для проведения промежуточной аттестации».

Разработчик дополнений и изменений:		
доцент, к.э.н., доцент	M	О.В. Валеева
(должность, степень, ученое звание)	(подпись)	(ФИО)
Дополнения и изменения рассмотрены и одоб 26 мая 2022 г., протокол № 4.	√ брены на заседании кафед	цры
Заведующий кафедрой	(подпись)	А.А. Цынаева (ФИО)

Типовые задания для проведения промежуточной аттестации

Компетенции:

ОК-5 Способность работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия

ПК-2 Владение различными способами разрешения конфликтных ситуаций при проектировании межличностных, групповых и организационных коммуникаций на основе современных технологий управления персоналом, в том числе в межкультурной среде

ПК-12 Умение организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами, используя системы сбора необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов, направленных на развитие организации (предприятия, органа государственного или муниципального управления)

Номер задания	Содержание вопроса	Компетенция	Время выполнения задания, мин
1	Что понимается под управлением? А) планомерное воздействие на некоторый объект с целью изменения его свойств В) планомерное воздействие на некоторый объект с целью достижения определенного результата С) управление движением объекта	OK-5	2
2	Менеджмент и управление – это: А) одно и то же В) разные, но связанные между собой процессы С) взаимосвязанные процессы, в которых менеджмент является особой областью управления D) взаимосвязанные процессы, в которых управление является особой областью менеджмента	OK-5	2
3	Что такое внутренняя среда организации? А) люди В) информационные связи С) конкуренты D) законы	OK-5	2
4	Что из представленного ниже относится к преимуществам группового решения перед индивидуальным способом решения проблем: А) более медленная верификация идей и информации В) единомыслие, ведущее к принятию бесконфликтных решений С) более быстрая верификация идей и информации	OK-5	2
5	Что из представленного ниже относится к преимуществам группового решения перед индивидуальным способом решения проблем: А) присутствие сложностей при реализации решения, связанных с сопротивлением персонала В) отсутствие сложностей при реализации решения, связанных с сопротивлением персонала С) единомыслие, ведущее к принятию бесконфликтных решений	OK-5	2
6	Какую специфическую компетенцию выделяют для руководителей среднего звена: А) обмен знаниями В) управление человеческими ресурсами С) обмен навыками	ПК-2	2

Какое название носит взаимосвязанный комплекс долгосрочных мер или подходов во или укрепления жаначеспособности и мощи данной организации по отношению к ее конкурентам: 7 А) Стратегия роста В) Миссия организации Американский подход к управлению характеризуется следующим положением А П Гибкие неформальные отношения В Формальный контроль руководителя С) Пожизненный найм В структуре профессиональной компетенции к элементам квалификации не относят: А) поведение; В) знания; С) умения; О) навыми. Предконфликтная ситуация — это: А) нарастание социальной напряженности между оппонентами – потенциальными участниками конфликта из-за возникцих противоречий; В) использование угрозы как способа воздействия на оппонента при проведении переговоров; С) действие, которое направлены против кого-либо другого. Предупреждение конфликта представляет собой: А) действие, которое направлено против кого-либо другого. Предупреждение конфликта представляет собой: В) конфликте; С) мирное урегулирование возникших противоречий до начала открытого конфликта: Стимулирование конфликта представляет: А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В) целенаправленные действия субъекта управления, ПК-2 2 (В) целенаправленные сыбствия субъекта управления, ПК-2 2 (В) целенаправленные сыбствия субъекта управления, ПК-2 2 (В) целенаправленные действия субъекта управления. В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая ПК-2 2 (В) целенаправленные действия субъекта управления и действия субъекта управления и действия субъекта управления и действия субъекта управления и прогиворечащия ображивание конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая ПК-2 2 (В) политические противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) социальный конфликты сослуживцев в конфликта представляют собой: А) ображение возникциких противоречий для опредставляют собой: А) ображение возникциких противоречий для опредставляют собой: А)				
Американский подход к управлению характеризуется следующим положением А) Гибкие неформальные отношения В) формальный контроль руководителя С) Пожизненный найм В структуре профессиональной компетенции к элементам квалификации не относят: А) поведение; В) знания; С) умения; О) навыки. Предконфликтная ситуация – это: А) нарастание социальной напряженности между оппонентами – потенциальными участниками конфликта из-за возникших противоречий; В) использование угрозы как способа воздействия на оппонента при проведении переговоров; С) действие, которое направлено против кого-либо другого. Предупреждение конфликта представляет собой: А) действия управленца по недолущению и нейтрализации факторов возникновения конфликта; С) мирное урегулирование возникших противоречий до начала открытого конфликта; Стимулирование конфликта представляет: А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В) целенаправленные действия субъекта управления, ПК-2 2 направленные на возникновения конструктивного конфликта; С) настойчивую борьбу за свои интересы, противоречащие другим. Объектом конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая ПК-2 2 международные конфликты предполагает: А) межличностные конфликты предполагает: А) межличностные конфликты предполагает: А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) политические противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по ввсетановления муньых отношений.	7	данной организации по отношению к ее конкурентам: А) Стратегия роста В) Миссия организации	ПК-2	2
Квалификации не относят: А) поведение; В занаия; С) умения; В знания; С) умения; В знания; С) умения; В знания; С) умения; В знания; С) умения; В знания (предконфликтная ситуация — это: А) нарастание социальной напряженности между оппонентами — потенциальными участниками конфликта из-за возникших противоречий; В) использование угрозы как слособа воздействия на оппонента при проведении переговоров; С) действие, которое направлено против кого-либо другого. Предупреждение конфликта представляет собой: А) действия управленца по недолущению и нейтрализации факторов возникновения конфликта; В наказание противодействующих оппонентов за участие в конфликте; С) мирное урегулирование возникших противоречий до начала открытого конфликта предполагает: А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В µ целенаправленные действия субъекта управления, пис-2 2 направленные на возникновение конструктивного конфликта; С) настойчивую борьбу за свои интересы, противоречащие другим. Объектом конфликтологии является: А) межличностные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В р политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты С) социальный конфликт как специфический вид социального взаимодействия субъектов Замораживание конфликта предполагает: А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречии; В) изучение возникциих противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по восстановлению мирных отношений.	8	Американский подход к управлению характеризуется следующим положением А) Гибкие неформальные отношения В) Формальный контроль руководителя	ПК-2	2
А) нарастание социальной напряженности между оппонентами – потенциальными участниками конфликта из-за возникших притворечий; В) использование угрозы как способа воздействия на оппонента при проведении переговоров; С) действие, которое направлено против кого-либо другого. Предупреждение конфликта представляет собой: А) действия управленца по недопущению и нейтрализации факторов возинкновения конфликта; В) наказание противодействующих оппонентов за участие в конфликте; С) мирное урегулирование возникших противоречий до начала открытого конфликта. Стимулирование конфликта предполагает: А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В) целенаправленные действия субъекта управления, награвленные действия субъекта управления, награвленные действия субъекта (ПК-2 2 направленные на возникновение конструктивного конфликта; С) настойчивую борьбу за свои интересы, противоречащие другим. Объектом конфликтологии является: А) межличностные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности 13 В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности 13 В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты С) социальный конфликта предполагает: A) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) изучение возникших противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: A) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по восстановлению мирных отношений.	9	квалификации не относят: А) поведение; В) знания; С) умения;	ПК-2	2
А) действия управленца по недопущению и нейтрализации факторов возникновения конфликта; В) наказание противодействующих оппонентов за участие в конфликте; С) мирное урегулирование возникших противоречий до начала открытого конфликта. Стимулирование конфликта предполагает: А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В) целенаправленные действия субъекта управления, направленные на возникновение конструктивного конфликта; С) настойчивую борьбу за свои интересы, противоречащие другим. Объектом конфликтологии является: А) межличностные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты С) социальный конфликт как специфический вид социального взаимодействия субъектов Замораживание конфликта предполагает: А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) изучение возникших противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по восстановлению мирных отношений.	10	А) нарастание социальной напряженности между оппонентами – потенциальными участниками конфликта из-за возникших противоречий; В) использование угрозы как способа воздействия на оппонента при проведении переговоров;	ПК-2	2
А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В) целенаправленные действия субъекта управления, ПК-2 2 направленные на возникновение конструктивного конфликта; С) настойчивую борьбу за свои интересы, противоречащие другим. Объектом конфликтологии является: А) межличностные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая ПК-2 2 международные конфликты С) социальный конфликт как специфический вид социального взаимодействия субъектов Замораживание конфликта предполагает: А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) изучение возникших противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по восстановлению мирных отношений.	11	А) действия управленца по недопущению и нейтрализации факторов возникновения конфликта; В) наказание противодействующих оппонентов за участие в конфликте; С) мирное урегулирование возникших противоречий до начала	ПК-2	2
А) межличностные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты С) социальный конфликт как специфический вид социального взаимодействия субъектов Замораживание конфликта предполагает: А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) изучение возникших противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по восстановлению мирных отношений.	12	А) умышленный срыв рабочего процесса в виде отказа или ненадлежащего исполнения своих обязанностей; В) целенаправленные действия субъекта управления, направленные на возникновение конструктивного конфликта; С) настойчивую борьбу за свои интересы, противоречащие	ПК-2	2
А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) изучение возникших противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя общих интересов. Переговоры как способ разрешения конфликта представляют собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по восстановлению мирных отношений.	13	А) межличностные конфликты сослуживцев в процессе трудовой деятельности В) политические противоречия на разных уровнях власти, включая международные конфликты С) социальный конфликт как специфический вид социального взаимодействия субъектов	ПК-2	2
собой:	14	А) его отсрочку с сохранением имеющихся противоречий; В) изучение возникших противоречий для определения их причин и прогнозирования; С) запрет управляющего субъекта на участие в конфликте во имя	ПК-2	2
	15	собой: А) обращение за помощью третьей стороны; В) выдвижение своих требований каждой из сторон с одновременной готовностью к компромиссу; С) обязательства, данные участниками конфликта, по	ПК-2	2
	16		ПК-12	2

		1	
	А) планирование, организация, мотивация, контроль		
	В) регистрация, документация		
	С) производство, обмен, распределение		
	D) интеграция, диверсификация, реинжиниринг		
	Е) коммуникация, объединение		
	Из представленных наиболее типичных событий политического и		
	экономического риска по ведению международных деловых		
4-7	операций, выделите событие микроэкономического риска:	5 16.40	0
17	А) препятствия для репатриации прибыли или собственности	ПК-12	2
	иностранных компаний		
	В) военизированный разгон студенческой демонстрации		
	С) досрочные парламентские выборы		
	Система общих ценностей и правила этики, которых должны		
	придерживаться работники организации		
	А) трудовой договор		
18	В) стимулирование труда	ПК-12	2
10		11111-12	2
	С) этические нормативы		
	D) нормирование труда		
	Е) приказ директора		
	Передача задач и прав получателю, готовому принять на себя		
	ответственность за них		
	А) делегирование		
19	В) координация	ПК-12	2
	С) сокращение		_
	D) оптимизация		
	Е) ротация		
	Процесс определения целей и показателей деятельности		
	организации в		
	будущем, а также постановка задач и оценка необходимых для их		
	решения ресурсов		
20	А) организация	ПК-12	2
	В) прогнозирование		_
	С) анализ		
	D) координация		
	Е) планирование		
	Навык руководителя, характеризующий его способность оценивать		
	долгосрочные перспективы организации		
	А) ответственность		
21	В) исполнительность	ПК-12	2
	С) стратегическое мышление		
	D) инициативность		
	Е) коммуникабельность		
 	Конкретные результаты, которых должны достичь отделы, рабочие		
	группы и отдельные работники организации		
	А) стратегические задачи		_
22	В) стратегические приемы	ПК-12	2
	С) оперативные стратегии		
	D) оперативные цели		
	Е) тактические задания		
	Генеральная программа действий, выявляющая приоритеты		
	проблем и ресурсы для достижения основной цели		
	А) цель		
22	, ·	П(40	0
23	В) задание	ПК-12	2
	С) миссия		
	D) стратегия		
	Е) ориентир		
	Основные задачи контроля		
24	А) моделирование бизнес – процессов, проектирование бизнес —	ПК-12	2
- '	моделей	12	-
<u> </u>		l .	

		1	
	В) планирование и прогнозирование стратегических целей и задач организации		
	С) разработка мероприятий по продвижению продукции		
	организации, поиск инвесторов D) формулирование миссии и целей организации, определение		
	объёма необходимых ресурсов		
	E) определение показателей контроля, их оценка, выявление отклонений и их причин, осуществление корректировки		
	Лица, занятые управлением и координацией внутри организации, а		
	также согласовывающие разнообразные формы деятельности и		
	усилия различных подразделений организации А) руководители институционального уровня		
25	В) заместители директоров, лица институционального уровня	ПК-12	2
	С) руководители, принимающие информацию из внешних		
	источников D) руководители технического уровня		
	Б) руководители технического уровня Е) руководители, находящиеся на управленческом уровне		
	Универсальный способ, при помощи которого руководство		
	обеспечивает единое направление усилий всех членов организации к достижению общих для них целей		
00	организации к достижению оощих для них целеи А) планирование	П(40	0
26	В) мотивация	ПК-12	2
	С) контроль D) организация		
	Е) руководство		
	Область деятельности высшего руководства организации, главная		
	обязанность которого состоит в определении предпочтительных		
	направлений и траекторий развития организации, постановке целей, распределении ресурсов		
27	А) оперативное планирование	ПК-12	2
	В) тактическое управление		
	С) управление по целям D) стратегическое управление		
	Е) стратегическое планирование		
	Принципы, цели и стратегии в области работы с персоналом, на		
	которые ориентированы все мероприятия по работе с кадрами А) развитие персонала		
28	В) назначение персонала	ПК-12	2
	С) планирование персонала		
	D) приобретение персонала E) кадровая политика		
	Этап повышения, понижения, перевода, увольнения включает		
	А) разработка программ для обучения трудовым навыкам		
	В) повышение эффективности труда руководящих кадров С) развития их профессионального опыта путем перемещения на		
29	другие должности или участки работы	ПК-12	2
	D) разработка методов перемещения работников на должности с		
	большей или с меньшей ответственностью Е) создание резерва потенциальных кандидатов по всем		
	должностям		
	Подготовка руководящих кадров и управление продвижением по		
	службе А) создание резерва потенциальных кандидатов по всем		
	должностям		
30	В) разработка программ, направленных на развитие способностей	ПК-12	2
	и повышение эффективности труда С) разработка структуры заработной платы и льгот в целях		
	привлечения, найма и сохранения служащих		
	D) оценка кандидатов на рабочие места и отбор лучших из резерва,		

	T		
	созданного в ходе набора Е) разработка плана удовлетворения будущих потребностей в людских ресурсах		
31	Набор персонала — это А) разработка структуры заработной платы и льгот в целях привлечения, найма и сохранения служащих В) оценка кандидатов на рабочие места и отбор лучших из резерва, созданного в ходе набора С) введение нанятых работников в организацию и ее подразделения D) разработка плана удовлетворения будущих потребностей в людских ресурсах E) создание резерва потенциальных кандидатов по всем должностям	ПК-12	2
32	Совокупность внутренних и внешних движущих сил, которые побуждают человека к деятельности, ориентированные на достижение определенных целей А) стимулирование В) адаптация С) достижимость D) навыки E) мотивация	ПК-12	2
33	Наиболее простой способ обеспечения внутреннего вознаграждения А) контроль и координация В) защита и безопасность С) мониторинг и аттестация D) создание соответствующих условий работы и точная постановка задачи E) делегирование полномочий и контроль	ПК-12	2
34	Этап стратегического менеджмента, в ходе которого обнаруживается осуществимость и материализуемость ранее принятых решений и стратегий A) выбор стратегии B) контроль и оценка стратегии C) реализация стратегии D) определение стратегических альтернатив E) стратегический анализ	ПК-12	2
35	Стиль управления, предполагающий ненавязывание руководителем своей воли подчинённым, мотивирование их, путём создания благоприятного климата для их самомотивации А) автократический В) пессимистический С) либеральный D) бюрократический Е) демократический	ПК-12	2
36	Типы организационных структур по взаимодействию с человеком подразделяются как: А) линейная, функциональная, линейно-функциональная; В) по потребителю; по рынку; С) корпоративная и индивидуалистская.	ПК-12	2
37	Структуры управления, ориентированные на рынок – это: А) структуры организаций, в которых происходит перегруппирование всех частей организации вокруг рынка; В) структуры организаций, в которых происходит перегруппирование отдельных частей организации вокруг рынка;	ПК-12	2

	С) структуры организаций, в которых не происходит перегруппирование всех частей организации вокруг рынка;		
38	Тактическое планирование организации заключается в: А) планировании объемов работ, загрузки подразделений и исполнителей, построении календарных графиков проведения работ по отдельным исполнителям, подразделениям, проектам и всей совокупности планируемых работ, графиков загрузки оборудования и исполнителей, распределения работ по отдельным календарным периодам; В) формировании плана развития организации, определяющего мероприятия по обновлению продукции, совершенствованию технологии и организации производства; С) поиске и согласовании наиболее эффективных путей и средств реализации принятой стратегии развития организации.	ПК-12	2
39	Управленческое решение — это: А) средство для достижения нормальных взаимоотношений между уровнями управления и делегирование полномочий, которое заключается в передаче задач сверху вниз; В) развернутый во времени логико-мыслительный, эмоционально-психологический и организационно-правовой акт выбора альтернативы, выполняемый руководителем в пределах своих полномочий единолично или с привлечением других лиц; С) создание необходимых условий для достижения поставленных целей.	ПК-12	2
40	Неформальные организации – это: А) группы, возникающие стихийно на основе социальных взаимоотношений между людьми; В) группы, создаваемые временно с целью проведения какого-либо исследования; С) группы, к которой человек добровольно себя причисляет или членом которой он хотел бы быть.	ПК-12	2
41	Процесс планирования, организации, мотивации и контроля, необходимые для того, чтобы сформулировать и достичь целей	OK-5	3
42	Управление, которое опирается на человеческий потенциал как основу организации, ориентирует производственную деятельность на запросы потребителя, осуществляет гибкое регулирование и своевременные изменения в организации.	OK-5	3
43	Изучает поведение людей, представляющих разные культуры и работающих вместе в одной организационной среде.	OK-5	3
44	Политика, определяющая регулирование информационных потоков, которая нацелена на оперативный сбор качественной, достоверной информации для принятия управленческих решений, передачу информации по вертикали.	OK-5	3
45	Отсутствие или довольно незначительная реакция сторон на конфликтогенный фактор.	OK-5	3
46	Формальный повод, позволяющий сторонам конфликта начать открытое противодействие.	ПК-2	3
47	Признание со стороны других людей влияния и значимости коголибо.	ПК-2	3
48	Публичное высказывание мнений и обсуждение ключевых тезисов – это	ПК-2	3
49	Безапелляционное требование одной стороны конфликта к другой с угрозой применения радикальных мер разрешения спора при неисполнении этого требования.	ПК-2	3
50	Накопившиеся противоречия, связанные с деятельностью субъектов социального взаимодействия, которые создают почву для противоборства между ними.	ПК-2	3
51	Целенаправленное, обусловленное объективными законами воздействие на процесс его динамики в интересах развития или	ПК-2	3

	разрушения той социальной системы, к которой имеет отношение данный конфликт		
52	Столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений, взглядов; серьезное разногласие, острый спор.	ПК-2	3
53	совокупность способов психологической коррекции, направленной на обеспечение конструктивного взаимодействия конфликтов на основе самоконтроля своих эмоций	ПК-2	3
54	Лицо, которое подталкивает других участников к конфликту	ПК-2	3
55	Возложена на должностное лицо обязанность выполнять постановленные задания и обеспечивать их позитивное решение.	ПК-2	3
56	Система принципов и приемов, способствующих развитию потенциала личности, а также обеспечивающих максимальное раскрытие и эффективную реализацию этого потенциала.	ПК-12	3
57	Ограничения права использовать ресурсы предприятия и направлять усилия подчиненных на выполнение задания.	ПК-12	3
58	Передача заданий и полномочий лицу, что берет на себя ответственность за их выполнение.	ПК-12	3
59	Творческая деятельность по анализу проблемной ситуации, выбор средств от разрешения.	ПК-12	3
60	Руководитель коллектива, который пользуется данной ему служебной властью.	ПК-12	3
61	Стратегический инструмент, позволяющий ориентировать персонал на общие цели, мобилизовать инициативу работников и облегчить общение между ними.	ПК-12	3
62	Концентрированное выражение смысла создания организации, она определяет целесообразность самого ее возникновения и/или существования на рынке, то, что делает ее уникальной.	ПК-12	3
63	Система правил, в соответствии с которыми ведет себя система в целом и действуют входящие в нее люди.	ПК-12	3
64	Соглашение, заключаемое, как правило, в письменной форме и определяющее взаимные права и обязательства подписавших его участников.	ПК-12	3
65	Авторитетный член организации или малой группы, за которым в коллективе признается право принимать ответственные решения в значимых для него (коллектива) ситуациях.	ПК-12	5
66	Управленческая деятельность, направленная на ликвидацию отклонений от заданного режима управления.	ПК-12	3
67	Поведение одного человека, которое вносит изменение в поведение другого человека.	ПК-12	3
68	Форма влияния, которая может побудить человека к более тесному сотрудничеству.	ПК-12	3
69	Группа людей, которые владеют определенными ресурсами, имеют общее руководство и общие цели.	ПК-12	3
70	Европейская страна - одна из основоположников процесса европейской интеграции.	ПК-12	3
71	Своеобразие США заключается и в том, что довольно большую роль в стране играют различные	ПК-12	3
72	Высокоурбанизированная страна, около 85% населения здесь проживает в городах.	ПК-12	3
73	(Указать народность) в наибольшей степени связаны групповым мнением.	ПК-12	3
74 75	Типичной низкоконтекстной культурой являетсяменеджеры оказались наиболее упорными и стремящимися к	ПК-12 ПК-12	3
76	объективности. Оплата труда за число человеко-часов, проведенных на своем	ПК-12	3
77	рабочем месте — это оплата Побуждение, основанное на потребностях личности, ее ценностных ориентациях, интересах — это	ПК-12	3

78	Основная часть трудового вознаграждения, имеющая материальную форму и обладающая большим (основная заработная плата) или меньшим (дополнительная заработная плата) постоянством.	ПК-12	3
79	Часть рабочей силы, постоянно закрепленная за предприятием (в отличие, скажем, от временных работников и консультантов), т.е. постоянная часть его персонала.	ПК-12	3
80	Не обладающее гарантированностью единовременное денежное вознаграждение работника за достижение некоторых качественных показателей.	ПК-12	3